

**LATAM Revista Latinoamericana de Ciencias Sociales y  
Humanidades, Asunción, Paraguay**

ISSN en línea: 2789-3855, 2026

## **Valoración aduanera, riesgo regulatorio y dumping: un análisis estratégico del mercado mexicano de clavos de acero**

Customs valuation, regulatory risk and dumping: a strategic analysis  
of the Mexican steel nails market

### **Manuel Argüello Barocio**

manuelarguello191@gmail.com  
<https://orcid.org/0009-0009-6098-448X>  
Universidad Autónoma de Tamaulipas  
Cd. Victoria, Tamaulipas – México

### **María Josefina Hernández Barrera**

josefinahb@docentes.uat.edu.mx  
<https://orcid.org/0000-0003-3119-8673>  
Universidad Autónoma de Tamaulipas  
Cd. Victoria, Tamaulipas – México

### **Gloria Graciela Reyna Hagelsieb**

greyna@docentes.uat.edu.mx  
<https://orcid.org/0009-0002-7181-6894>  
Universidad Autónoma de Tamaulipas  
Cd. Victoria, Tamaulipas – México

### **Luz María Luna Saeb**

Lunasaeb@docentes.uat.edu.mx  
<https://orcid.org/0009-0002-3269-5196>  
Universidad Autónoma de Tamaulipas  
Cd. Victoria, Tamaulipas – México

DOI: <https://doi.org/10.56712/latam.v7i3.6061>

  
**Redilat**  
Red de Investigadores  
Latinoamericanos

  
**LATAM**

Revista Latinoamericana de  
Ciencias Sociales y Humanidades

**Artículo recibido:** 05 de febrero de 2026.  
**Aceptado para publicación:** 22 de junio de 2026.  
**Conflictos de Interés:** Ninguno que declarar.

**VOLUMEN VII**

DOI: <https://doi.org/10.56712/latam.v7i3.6061>

## **Valoración aduanera, riesgo regulatorio y dumping: un análisis estratégico del mercado mexicano de clavos de acero**

Customs valuation, regulatory risk and dumping: a strategic analysis of the mexican steel nails market

**Manuel Argüello Barocio**

manuelarguello191@gmail.com  
<https://orcid.org/0009-0009-6098-448X>  
Universidad Autónoma de Tamaulipas  
Cd. Victoria, Tamaulipas – México

**María Josefina Hernández Barrera**

josefinahb@docentes.uat.edu.mx  
<https://orcid.org/0000-0003-3119-8673>  
Universidad Autónoma de Tamaulipas  
Cd. Victoria, Tamaulipas – México

**Gloria Graciela Reyna Hagelsieb**

glreyna@docentes.uat.edu.mx  
<https://orcid.org/0009-0002-7181-6894>  
Universidad Autónoma de Tamaulipas  
Cd. Victoria, Tamaulipas – México

**Luz María Luna Saeb**

Lunasaeb@docentes.uat.edu.mx  
<https://orcid.org/0009-0002-3269-5196>  
Universidad Autónoma de Tamaulipas  
Cd. Victoria, Tamaulipas – México

Artículo recibido: 05 de febrero de 2026. Aceptado para publicación: 22 de junio de 2026.  
Conflictos de Interés: Ninguno que declarar.

### **Resumen**


El comercio exterior constituye un motor de integración económica global y, al mismo tiempo, un espacio donde las decisiones estratégicas definen la competitividad de las empresas. En México, la importación de clavos de acero provenientes de China representa un caso paradigmático: la presencia de prácticas de dumping que presionan los precios reduce la participación de mercado y generan daño material a la industria nacional. Más allá de la logística y el cumplimiento normativo, este estudio sostiene que la verdadera ventaja competitiva reside en la calidad de las decisiones previas a la operación. La valoración aduanera, la validación de información y la evaluación integral de riesgos son factores que determinan si una transacción se convierte en oportunidad o en contingencia. El objetivo central de esta investigación es demostrar que integrar variables como costo, tiempo, cumplimiento y riesgo en la decisión de importación no solo previene sanciones y pérdidas, sino que fortalece la capacidad de respuesta frente a distorsiones del mercado internacional. El caso de los clavos de acero se presenta como un ejemplo estratégico para comprender cómo la gestión anticipada de decisiones puede convertirse en un mecanismo de defensa y sostenibilidad en el comercio exterior.

*Palabras clave:* comercio exterior, dumping, México, secretaría de economía

## Abstract

International trade is a key driver of global integration, yet the quality of decision-making prior to operations often determines whether companies achieve competitiveness or face contingencies. This study analyzes the case of steel nail imports from China into Mexico, where potential dumping practices have generated market distortions, price undercutting, and material injury to domestic producers. The research adopts a qualitative and descriptive approach, combining documentary review of official resolutions, import data, and market conditions with an analytical framework based on customs valuation, information validation, and risk assessment. Results show that imports consistently entered at lower prices than domestic production, leading to a loss of market share of 6.8 percentage points and a decline in operating margins of nearly 19 points between 2020 and 2023. These findings confirm that poorly structured decisions, focused mainly on immediate cost, increase exposure to unfair trade practices and regulatory risks. The study concludes that integrating variables such as cost, time, compliance, and risk into early decision-making processes not only prevents sanctions and operational setbacks but also strengthens resilience against international market distortions. This strategic approach positions decision-making as a central mechanism for ensuring competitiveness and sustainability in foreign trade operations.

*Keywords:* foreign trade, dumping, Mexico, customs valuation, ministry of economy

Todo el contenido de LATAM Revista Latinoamericana de Ciencias Sociales y Humanidades, publicado en este sitio está disponibles bajo Licencia Creative Commons. 

Cómo citar: Argüello Barocio, M., Hernández Barrera, M. J., Reyna Hagelsieb, G. G., & Luna Saeb, L. M. (2026). Valoración aduanera, riesgo regulatorio y dumping: un análisis estratégico del mercado mexicano de clavos de acero. *LATAM Revista Latinoamericana de Ciencias Sociales y Humanidades* 7 (3), 1736 – 1748. <https://doi.org/10.56712/latam.v7i3.6061>

## INTRODUCCIÓN

En el comercio exterior mexicano, muchas contingencias no se originan en la ejecución operativa, sino en decisiones previas deficientes: selección de proveedores, valoración aduanera y validación de información. Estas debilidades se vuelven críticas frente a distorsiones como el dumping, donde la importación de clavos de acero desde China ha presionado precios, reducido la participación de mercado y afectado la rentabilidad de la industria nacional.

Aunque existen marcos regulatorios, las decisiones de importación suelen basarse en criterios de costo inmediato, sin integrar riesgos normativos y estratégicos. Esta práctica incrementa la vulnerabilidad de las empresas y limita su capacidad de anticipación ante escenarios adversos.

De ahí surge la interrogante central: ¿En qué medida la calidad de la toma de decisiones en comercio exterior influye en la exposición a riesgos de dumping y en la generación de contingencias operativas?

El objetivo general de esta investigación es:

- Analizar la relación entre la toma de decisiones en comercio exterior y sus implicaciones operativas, con énfasis en la valoración aduanera y el contexto de posibles prácticas de dumping en la importación de clavos de acero desde China.

De manera específica, se busca:

- Analizar la evolución de las importaciones de clavos de acero provenientes de China en México entre 2020 y 2024, considerando volumen, precios y participación de mercado.
- Evaluar el impacto de las prácticas de dumping en la industria nacional del acero, midiendo daño material en ventas, ingresos y márgenes operativos.
- Examinar el papel de la valoración aduanera y la validación de información en la determinación del valor en aduana y su relación con riesgos regulatorios.
- Evaluar cómo las decisiones de importación basadas principalmente en costo inmediato incrementan la exposición a riesgos regulatorios y contingencias operativas.
- Presentar el Modelo CTCR (Costos, Tiempos, Cumplimiento y Riesgos) como herramienta analítica para integrar variables estratégicas en la toma de decisiones de comercio exterior.

Específicamente se busca examinar el papel de la validación de la información en la determinación del valor en aduana, analizar la evolución de las importaciones de clavos de acero desde China en volumen, precios y participación de mercado, evaluar los efectos de posibles prácticas de dumping en la industria nacional, identificar la relación entre decisiones basadas en costo y la exposición a riesgos regulatorios y proponer un enfoque que integre variables operativas, normativas y estratégicas en la toma de decisiones.

El problema científico que guía esta investigación consiste en determinar cómo la calidad de la toma de decisiones en comercio exterior influye en la exposición de las empresas mexicanas a riesgos regulatorios y a prácticas desleales como el dumping. La variable central es la calidad de la decisión, operacionalizada en indicadores de costo, validación, cumplimiento y riesgo. Bajo este enfoque, la literatura sobre dumping en México ha privilegiado enfoques jurídicos y económicos, pero escasean estudios sobre la relación entre decisiones estratégicas y vulnerabilidad empresarial.

La literatura sobre dumping en México ha privilegiado enfoques jurídicos y económicos, pero escasean estudios sobre la relación entre decisiones estratégicas y vulnerabilidad empresarial.

## Hipótesis general

Las decisiones de importación fundamentadas prioritariamente en criterios de costo inmediato incrementan la exposición de las empresas mexicanas a riesgos regulatorios y a impactos derivados de prácticas de dumping. En contraste, la integración de variables estratégicas —costo, tiempo, cumplimiento y riesgo— en el proceso de decisión fortalece la competitividad y reduce la vulnerabilidad frente a distorsiones del mercado internacional.

## METODOLOGÍA

La investigación adopta un enfoque cualitativo con apoyo descriptivo cuantitativo, orientado a examinar la relación entre la calidad de la toma de decisiones en comercio exterior y la exposición a riesgos regulatorios y prácticas de dumping. El diseño corresponde a un estudio de caso instrumental, en el cual las importaciones de clavos de acero provenientes de China en México se analizan como ejemplo estratégico.

Las técnicas empleadas incluyen análisis documental de resoluciones oficiales, revisión normativa internacional, análisis estadístico descriptivo de importaciones y márgenes, y análisis comparativo entre precios de importación y producción nacional.

La variable central es la calidad de la toma de decisiones, operacionalizada en indicadores concretos:

**Costo:** diferencia entre precio de importación y costo nacional.

**Tiempo:** duración de procesos logísticos y regulatorios.

**Cumplimiento:** número de inconsistencias detectadas en valoración aduanera.

**Riesgo:** sanciones, ajustes de valor y pérdida de mercado.

Estas se relacionan con variables dependientes como competitividad (margen, participación, ventas) y riesgo regulatorio (sanciones, ajustes, prácticas de dumping).

## DESARROLLO

El análisis de la relación entre toma de decisiones y exposición a prácticas de dumping requiere un marco teórico que trascienda lo normativo. La teoría de la ventaja competitiva de Porter permite comprender cómo las decisiones estratégicas fortalecen o debilitan la posición de las empresas frente a la competencia internacional.

Desde la gestión estratégica del riesgo, las decisiones basadas únicamente en costo inmediato incrementan la vulnerabilidad frente a contingencias regulatorias. La teoría institucional aporta la perspectiva de cómo las normas y procedimientos condicionan la conducta empresarial, mientras que la nueva teoría del comercio internacional explica las distorsiones derivadas de prácticas desleales. Finalmente, la competitividad sistémica integra los niveles micro, meso, macro y meta, mostrando que la vulnerabilidad de la industria mexicana del acero no depende solo de precios, sino de la calidad de las decisiones estratégicas en comercio exterior.

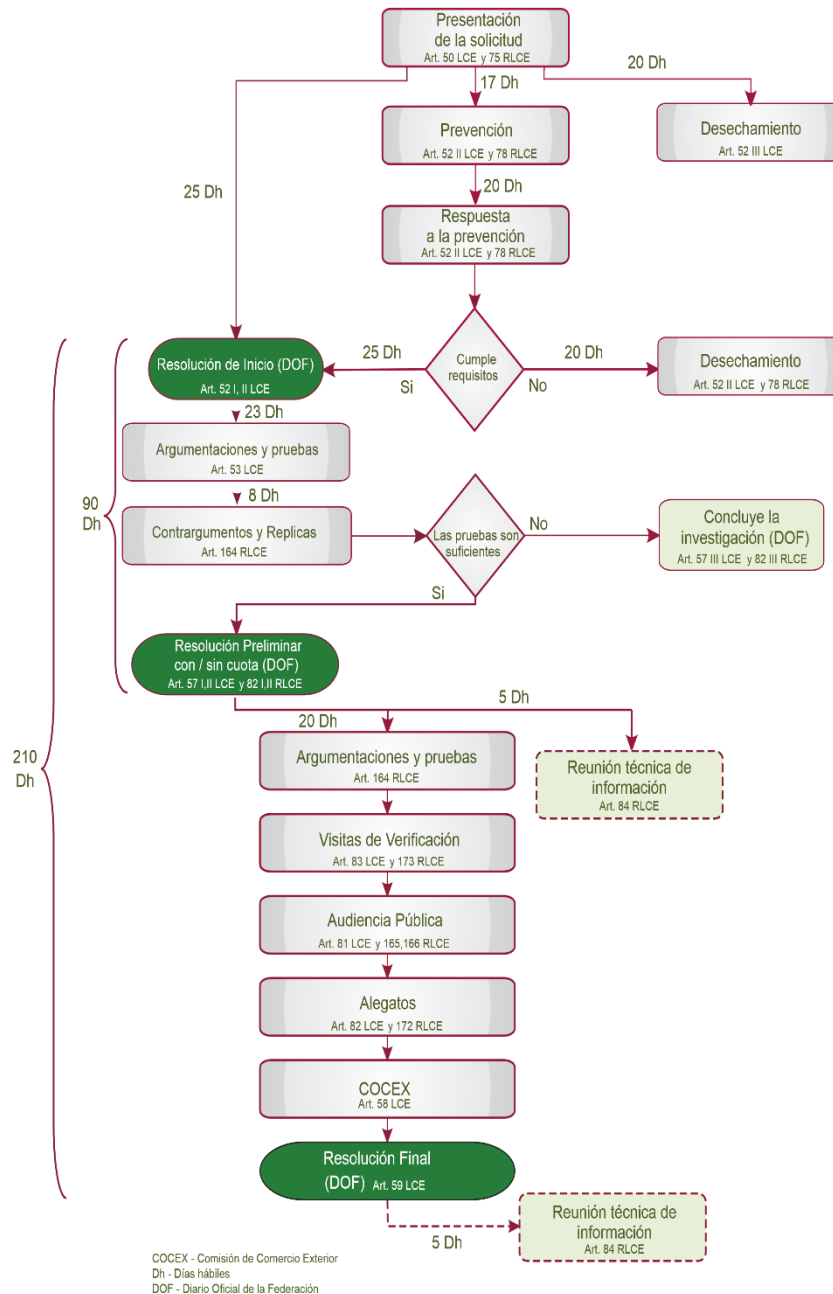
La literatura reciente confirma que las medidas antidumping no solo tienen efectos jurídicos, sino también impactos directos en la competitividad empresarial. Ciani y Stiebale (2024) muestran cómo la protección antidumping afecta el desempeño exportador, mientras que Uribe-Terán, Grijalva y Gachet (2025) evidencian los efectos contractivos de políticas proteccionistas en América Latina. Estos hallazgos refuerzan la necesidad de analizar la calidad de las decisiones estratégicas en comercio exterior como variable central de competitividad.

El procedimiento antidumping en México.

La Secretaría de Economía (2026) en México, maneja el siguiente flujograma:

**Figura 1**

*Flujograma del procedimiento antidumping*



**Fuente:** Secretaría de Economía (2026).

El flujograma del procedimiento antidumping de la Secretaría de Economía sintetiza las etapas administrativas que garantizan la defensa comercial del Estado mexicano frente a prácticas desleales. Inicia con la recepción y análisis de la solicitud presentada por la industria nacional, seguida de la resolución de inicio publicada en el Diario Oficial de la Federación. Posteriormente se desarrolla la

investigación preliminar, donde se evalúan márgenes de dumping y daño material, y se emite una resolución provisional. La fase final comprende la resolución definitiva, que determina la imposición o no de cuotas compensatorias. Este esquema refleja la secuencia institucional que articula la protección de la producción nacional con los principios del Acuerdo Antidumping de la OMC, asegurando transparencia, debido proceso y congruencia normativa en la aplicación de medidas de defensa comercial.

### RESULTADOS

El análisis de resultados evidencia un incremento sostenido en las importaciones de clavos de acero provenientes de China entre 2020 y 2024, acompañado de precios por debajo del costo nacional. Este comportamiento generó presión sobre la industria mexicana, reflejada en caída de ventas y reducción de márgenes. Asimismo, se identificaron inconsistencias en la valoración aduanera y deficiencias en la validación de información, lo que incrementó la exposición a riesgos regulatorios.

#### Gráfico 1

Importaciones vs participación nacional (2020-2024)

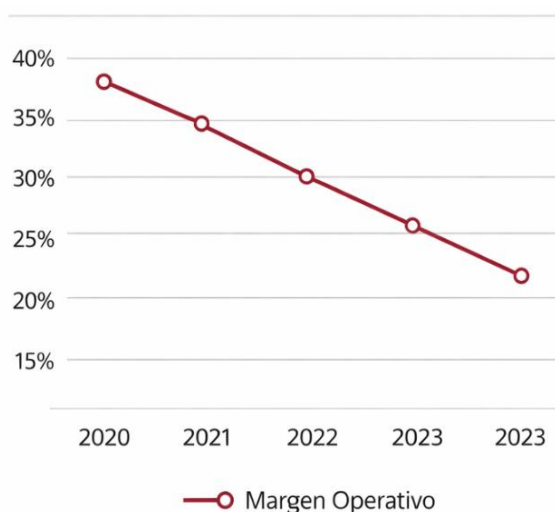


**Fuente:** elaboración propia.

Mientras las importaciones crecieron de 60 a 150 millones (2020-2022), la participación nacional cayó de 95% a 82 %.

## Gráfico 2

Margen operativo en el sector de clavos de acero (2020-2023) nota: elaboración propia con base en resoluciones antidumping y datos de mercado (2026)



**Fuente:** elaboración propia.

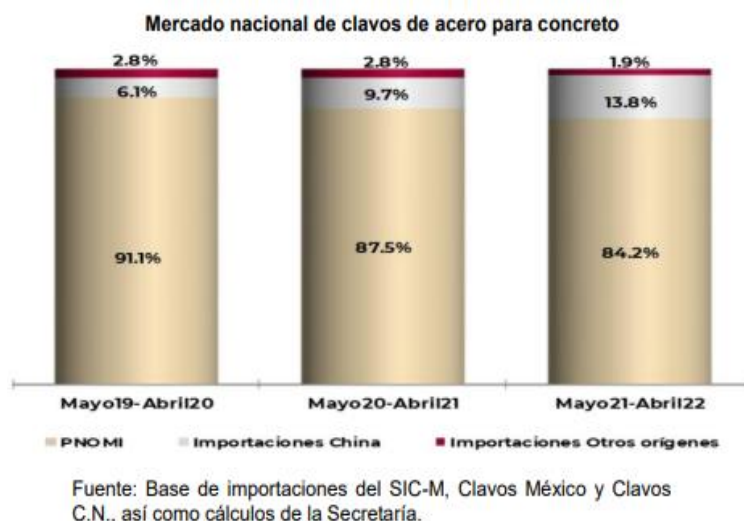
El margen operativo se desplomó de 38% en 2020 a 19% en 2023, confirmando el daño material.

Las imágenes anteriores muestran la relación directa entre el aumento de importaciones y la pérdida de participación nacional, así como la caída del margen operativo. Estos resultados confirman el impacto material del dumping y la necesidad de integrar variables estratégicas en la toma de decisiones empresariales (Secretaría de Economía, 2026).

Las empresas que fundamentaron sus decisiones de importación únicamente en criterios de costo enfrentaron mayor vulnerabilidad, mientras que aquellas que integraron variables de cumplimiento y riesgo lograron mitigar impactos. La aplicación del Modelo CTCR confirma que la competitividad en comercio exterior depende de decisiones estratégicas que consideren costo, tiempo, cumplimiento y riesgo, más allá de la dimensión estrictamente normativa.

### Gráfico 3

#### Importaciones de Clavos en México



**Fuente:** Secretaría de Economía (2026)

Derivado de dichas acciones, las ventas en el mercado interno cayeron 10.2 puntos porcentuales en el período de mayo de 2020 a abril de 2021 al período mayo de 2022 a abril de 2023, al pasar de 93.5 & al 83.3% (89.4% en el período mayo de 2021 a abril de 2022): -4.1 y -6.0 puntos porcentuales en los períodos comprendidos de mayo de 2021 hasta abril de 2022 y mayo de 2022 hasta abril de 2023, respectivamente, los cuales son imputables a las importaciones investigadas en condición de discriminación de precios.

En suma, en el tiempo que se llevó a cabo la investigación, la rama de producción nacional registró un retroceso en los ingresos por ventas de un 44%, en los resultados operativos del 69% y en el margen operativo de 18.9 puntos porcentuales. En el período analizado, los ingresos por ventas al mercado interno disminuyeron un 20%, los resultados operativos derivados de dichas ventas se redujeron en 45%, por lo que el margen operativo retrocedió 10.6 puntos porcentuales, al pasar del 33.1% al 22.5% del período de mayo de 2020 a abril de 2021 al período investigado.

#### Evaluación de daño

La evaluación del daño confirma que el incremento de las importaciones de clavos de acero provenientes de China generó un impacto material en la industria mexicana. La participación de mercado de los productores nacionales se redujo en más de diez puntos porcentuales, mientras que los ingresos cayeron en 44%. El resultado operativo disminuyó en 45% y el margen operativo se contrajo en 19 puntos, evidenciando una pérdida significativa de rentabilidad. Estos indicadores muestran que la práctica de dumping no solo afectó las cifras de ventas, sino que debilitó la competitividad sistémica de la industria, comprometiendo su capacidad de inversión y sostenibilidad en el mercado.

#### DISCUSIÓN

La discusión de los resultados confirma que las decisiones de importación fundamentadas en costo inmediato incrementaron la vulnerabilidad de las empresas mexicanas frente al dumping. Desde la perspectiva de la ventaja competitiva de Porter, la ausencia de estrategias integrales debilitó la

posición de los productores nacionales. La gestión estratégica del riesgo evidencia que la falta de integración de variables de cumplimiento y validación generó exposición a sanciones regulatorias.

La teoría institucional permite comprender que las normas y procedimientos no son simples requisitos legales, sino factores que condicionan la competitividad empresarial. La nueva teoría del comercio internacional explica las distorsiones derivadas de prácticas desleales y economías de escala, mientras que la competitividad sistémica muestra que la pérdida de márgenes y participación de mercado responde a debilidades en los niveles micro, meso, macro y meta. En conjunto, estas teorías confirman que el dumping no es únicamente un problema de precios, sino de calidad en la toma de decisiones estratégicas en comercio exterior.

Los resultados del caso mexicano dialogan con experiencias internacionales. Hornung y Stöckmann (2024) documentan cómo las medidas antidumping de la Unión Europea contra productos de acero de China generaron efectos similares de pérdida de márgenes y participación de mercado. De manera complementaria, Iwase e Ishida (2024) destacan que las medidas de defensa comercial condicionan el desempeño industrial, lo que coincide con la evidencia encontrada en el sector de clavos de acero en México.

El Modelo CTCR (Costos, Tiempos, Cumplimiento y Riesgos) constituye el aporte central de esta investigación. Su propósito es ofrecer un marco analítico que permita a las empresas mexicanas tomar decisiones estratégicas en comercio exterior más allá del costo inmediato.

El modelo integra cuatro variables:

**Costos:** evaluación integral que considera no solo el precio de importación, sino también costos ocultos y sostenibilidad financiera.

**Tiempos:** impacto de plazos logísticos y regulatorios en la competitividad y continuidad operativa.

**Cumplimiento:** validación normativa y aduanera como factor de resiliencia frente a sanciones y ajustes.

**Riesgos:** identificación de contingencias regulatorias, operativas y de mercado que afectan la estabilidad empresarial.

La aplicación del CTCR demuestra que las decisiones fundamentadas únicamente en precio generan vulnerabilidad frente a prácticas de dumping y contingencias regulatorias. En contraste, la integración de las cuatro variables fortalece la resiliencia y la sostenibilidad de las empresas.

Este modelo aporta una herramienta práctica para el sector privado y un marco académico replicable en estudios de comercio internacional. Su carácter integral lo convierte en una propuesta metodológica original que contribuye al debate sobre competitividad y gestión estratégica en mercados expuestos a prácticas desleales.

#### **Modelo actor como propuesta analítica**

El Modelo CTCR sintetiza las variables estratégicas que deben integrarse en la toma de decisiones de comercio exterior. Para facilitar su aplicación práctica, se presenta la siguiente tabla:

**Tabla 1**

*Variables estrategias que deben integrarse en la toma de decisiones de comercio exterior*

<b>Variable</b>	<b>Definición</b>	<b>Indicadores</b>	<b>Impacto en decisiones</b>
Costos	Evaluación integral del precio de importación considerando costos ocultos y sostenibilidad financiera.	Precio unitario, costos logísticos, costos ocultos (ajustes, sanciones).	Decisiones basadas solo en precio generan vulnerabilidad; análisis integral fortalece competitividad.
Tiempos	Plazos logísticos y regulatorios que afectan continuidad operativa y competitividad.	Tiempo de despacho, tiempos de tránsito, tiempos de validación aduanera.	Retrasos afectan márgenes y cumplimiento; planificación estratégica reduce contingencias.
Cumplimiento	Validación normativa y aduanera como factor de resiliencia frente a sanciones.	Documentación correcta, clasificación arancelaria, cumplimiento regulatorio.	Cumplimiento sólido evita sanciones y fortalece confianza institucional.
Riesgos	Identificación de contingencias regulatorias, operativas y de mercado.	Riesgo regulatorio (dumping, sanciones), riesgo operativo (logística), riesgo de mercado (competencia).	Evaluar riesgos permite anticipar contingencias y reducir exposición.

**Fuente:** elaboración propia con base en el Modelo CTCR (Costos, Tiempos, Cumplimiento y Riesgos). Manuel Argüello Barocio en el marco de la metodología ARBA (2026).

### **CONCLUSIÓN**

La investigación confirma que las decisiones de importación fundamentadas únicamente en criterios de costo inmediato incrementan la vulnerabilidad de las empresas mexicanas frente a riesgos regulatorios y prácticas de dumping. El análisis del caso de los clavos de acero provenientes de China mostró un daño material significativo en ventas, ingresos y márgenes operativos, evidenciando la pérdida de competitividad de la industria nacional.

El principal aporte de esta investigación es la formulación del Modelo CTCR (Costos, Tiempos, Cumplimiento y Riesgos), que ofrece un marco replicable para fortalecer la resiliencia empresarial en sectores expuestos a prácticas desleales. Su aplicación permite anticipar contingencias regulatorias, reducir exposición a sanciones y mejorar la sostenibilidad competitiva.

Las limitaciones del estudio se relacionan con la disponibilidad de datos y la focalización en un solo sector, lo que abre la posibilidad de replicar el modelo en otros mercados como textiles, electrónicos o agroindustria. Futuras líneas de investigación pueden explorar la integración del CTCR en políticas públicas de comercio exterior.

El Modelo CTCR se posiciona como un aporte metodológico replicable en otros sectores y contextos. Huang et al. (2025) demuestran que las políticas industriales pueden incrementar la competitividad comercial, lo que abre la posibilidad de vincular el CTCR con estrategias de política pública en México y América Latina. De esta forma, el modelo no solo responde a un caso específico, sino que se integra en el debate internacional sobre gestión estratégica del comercio.

Asimismo, los hallazgos confirman que la valoración aduanera y la validación de información constituyen variables críticas en la reducción de la exposición a riesgos regulatorios. La ausencia de

procesos sólidos en estas dimensiones incrementa la vulnerabilidad frente a prácticas desleales como el dumping, al generar inconsistencias en la determinación del valor en aduana y limitar la capacidad de defensa institucional. Integrar estos factores en la toma de decisiones estratégicas no solo fortalece la resiliencia empresarial, sino que también asegura congruencia normativa y competitividad sistémica en el comercio exterior

## REFERENCIAS

Aquino Cruz, D. (1994). Las prácticas desleales del comercio internacional. Tesis de Licenciatura, UNAM.

Altamirano Vásquez, M., & Carreón Solano, A. (2025). Las prácticas desleales del comercio internacional: El caso de México. *Interconectando Saberes*, (19), 203–215.

Cámara de Diputados. (2020). Ley de Comercio Exterior. DOF.

Cámara de Diputados. (2020). Reglamento de la Ley de Comercio Exterior. DOF.

Comité Técnico de Valoración en Aduana (OMA/OMC). (2025). Guía bibliográfica de instrumentos de valoración. Organización Mundial de Aduanas.

Comité de Valoración en Aduana, OMC. (2020). Opiniones consultivas y notas explicativas sobre valoración. OMC.

Carrasco, C. A., & Tovar-García, E. D. (2021). La restricción externa de México y la composición del comercio. *Problemas del Desarrollo*, 52(204), 113–140.

Gil Alfaro, L. (2018). El valor en aduana. Universidad de Barcelona.

González García, J. L. (2023). La defensa comercial en México: análisis de las medidas antidumping y su impacto en la industria nacional. *Revista Mexicana de Derecho Internacional*, 15(2), 45–68.

Instituto de Investigaciones Jurídicas, UNAM. (1995). Prácticas desleales del comercio internacional. UNAM.

Martínez López, R. (2022). La valoración aduanera como herramienta de competitividad en el comercio internacional. *Revista de Comercio Exterior*, 72(3), 89–110.

Moreno Yebra, F. (2023). Los cinco métodos alternativos de valoración aduanera. *RM Asesores Aduanales*.

Ortiz Velásquez, S. (2025). Impactos comerciales y recaudatorios de la política arancelaria en México: 2023–2026. Facultad de Economía, UNAM.

Organización Mundial del Comercio. (1994). Acuerdo relativo a la aplicación del artículo VI del GATT de 1994 (Acuerdo Antidumping). Ginebra: OMC.

Organización Mundial del Comercio. (1994). Acuerdo sobre Valoración en Aduana. Ginebra: OMC.

Pacheco Martínez, F. (2024). Control de convencionalidad y la valoración aduanera. *Revista de la Facultad de Derecho de México*, 74(e), 1169–1194.

Rubio Díaz Leal, E. (1991). La legislación mexicana sobre defensa contra prácticas desleales de comercio internacional. UNAM.

Sánchez Sánchez, B. P. (2022). La determinación de las prácticas desleales del comercio internacional en México. *UAEMex*.

Saldaña Pérez, J. M. (2022). La práctica desleal de dumping: elementos sustantivos. *Revista de la Facultad de Derecho, UNAM*.

Secretaría de Economía. (2025). Resolución preliminar de la investigación antidumping sobre clavos de acero originarios de China. Diario Oficial de la Federación.

Secretaría de Economía. (2024). Resolución final del procedimiento administrativo de investigación antidumping sobre clavos de acero para concreto originarias de China. Diario Oficial de la Federación.

Secretaría de Economía. (2024). Resolución preliminar del procedimiento administrativo de investigación antidumping sobre clavos de acero para concreto originarias de China. Diario Oficial de la Federación.

Secretaría de Economía. (2023). Resolución por la que se acepta la solicitud de investigación antidumping sobre clavos de acero originarios de China. Diario Oficial de la Federación.

Secretaría de Economía. (2024). Resolución de inicio de la investigación antidumping sobre clavos de acero originarios de China. Diario Oficial de la Federación.

Witker Velázquez, J. A. (1998). Introducción a la valoración aduanera de las mercancías. UNAM, Instituto de Investigaciones Jurídicas.

Altamirano Vásquez, M., & Carreón Solano, A. (2025). Las prácticas desleales del comercio internacional: El caso de México. *Interconectando Saberes*, 19(1), 203–215.


Ciani, A., & Stiebale, J. (2024). Export performance under domestic anti-dumping protection. *World Development*, 183, 106716.

Uribe-Terán, C., Grijalva, D. F., & Gachet, I. (2025). The contractionary effects of protectionist trade policy. *Review of World Economics*.

Hornung, L. J., & Stöckmann, N. (2024). Protectionism in disguise? EU anti-dumping measures targeting PRC iron and steel products. *Journal of Industry, Competition and Trade*.

Iwase, K., & Ishida, S. (2024). Trade remedy measures and their effects on industry performance. *Journal of Government and Economics*, 16, 100129.

Huang, Y., Baquie, S., Jaumotte, F., et al. (2025). Do industrial policies increase trade competitiveness? IMF Working Paper No. 2025/98. International Monetary Fund.

Todo el contenido de LATAM Revista Latinoamericana de Ciencias Sociales y Humanidades, publicados en este sitio está disponibles bajo Licencia [Creative Commons](#) .